

Gregory Kells

Intermédiaire principal en fusions et acquisitions, intermédiaire commercial certifié, membre à vie de l'Institut des évaluateurs commerciaux, évaluateur agréé de machinerie et d'équipements, analyste commercial principal agréé, courtier immobilier agréé, M. Kells a plusieurs cordes à son arc. Il est président de Sunbelt Business Brokers Inc. (Canada). Son accent sur le développement de Sunbelt a fait de Sunbelt le premier courtier commercial au Canada. Gregory Kells est un entrepreneur international avec une vaste expérience en développement des affaires, en marketing et en gestion. M. Kells a mis sur pied le volet canadien de Sunbelt Business Brokers en 2002 et, en plus d'ouvrir 27 bureaux au Canada, il développe le courtage commercial dans 10 autres pays. M. Kells a été président/président du Conseil de sociétés dans diverses industries, notamment l'industrie de haute technologie, de la fabrication, le conseil aux entreprises, la formation, le tourisme, le développement immobilier, l'évaluation commerciale, la production télévisuelle et les laboratoires. Il a été conférencier d'honneur aux universités Harvard, Yale et Duke ainsi que dans de nombreux collèges canadiens. Il aime le mentorat et est impliqué dans l'enseignement à Sunbelt et pour l'International Business Brokers Association.